

## リアルな農家の声

## 参加者

山梨県 桃・葡萄生産加工・販売

大阪府 葡萄生産・加工

兵庫県 育苗農家

栃木県 新規事業として農業を検討中

北海道 長ネギ栽培を新規事業として立ち上げ

大阪府 農業肥料輸出業

## ・ 1 クールが長い

結果を出すまで時間がかかる。現金化に時間がかかる。

自分の畑で試験をする場合、結果が出るまで1年かかる。(果樹は5年かかる)

個別の農家の土壌を持ち込んで品種の試験ができる設備の提供などしてほしい。

## ・ 研究開発

コストの問題もあり、研究開発にも取り組みにくくなっている。

研究開発は県や大学の協力があれば、やりやすい。

長いスパンで融資・投資をしてほしい。

## ・ 人材がいない

高齢者は集まるが、経営者の右腕となってくれるような若い人が集まらない。

## ・ I o T

何を作っている農家なのかによっても効果が違うので品目別に分けて考えるべき。

I o T化すると固定費がかかり、リスクが高い。

資金の問題があり、大手しかできないのでは？レンタル化してくれると導入しやすい。

## ・ 販路

J Aはセイフティーネットと考えて、販路を複数の選択肢を持つべき。

J Aだけが販路だと買ったたかれている印象があり、信用できない。

ただJ Aから抜けると村八分に合う可能性がある(地域による)。

## ・ 六次産業化

大手でないと取り掛かりにくい

六次産業化が全て利益率をあげる訳ではない(品目による)

・情報

農家こそ異業種・他地域とのコミュニティーが必要。

外からの刺激がないと地域・農家だけの考えに染まってしまう。

良い作物を作れば儲かると思っている農家が多く、利益を出すためにどうするか考えるために情報が必要。

【農業アトツギを増やすには？】

- ① 経営者マインドの醸成
- ② ヒーローを作る
- ③ 農家・食物の裏側を知ってもらう